

PARA FERRETERÍAS INDEPENDIENTES

Lo que vende una ferretería de barrio es el **consejo**.

Fijación

Pintura

Electricidad

Fontanería

Jardín

Cerrajería

Herramienta

Adhesivos

Y el consejo está en las fichas que nadie lee en el mostrador.

 OneLalia. PROPUESTA PARA FERRETERÍAS DE BARRIO · OCTUBRE DE 2026

PROPUESTA PARA VUESTRA FERRETERÍA · ESPAÑA

«Mañana cuelgo un
toldo en ladrillo hueco.
¿Qué tacos uso?»

PARA

La gerencia de la ferretería

PARA EMPEZAR

**En marcha en una
semana**

690 € y 149 €/mes, sin
permanencia

FECHA

Octubre de 2026
Granollers

 Con esta propuesta va un vídeo de 134 segundos: **onelalia-ferreterias.mp4**



OneLalia.

Joan Marín Pagès · onelalia.com
joanmarinpages@gmail.com · 656 361 755

POR QUÉ AHORA

En cinco frases

01 **Existe una forma antigua de hacer las cosas.**

El consejo del ferretero, en el mostrador: por eso el cliente vuelve.

02 **Esa forma ya no encaja con el nuevo mundo.**

La pregunta llega de noche, por WhatsApp, y la respuesta se busca en internet.

03 **Ha aparecido una posibilidad que antes no existía.**

Una máquina puede leer cada ficha técnica, cada evaluación técnica europea y cada norma, y responder citándolas.

04 **Surge una nueva categoría de producto.**

El ferretero de guardia: responde con la ficha y deja la venta en el carrito.

05 **Nuestra plataforma permite entrar en esa categoría.**

 OneLalia. Lo que os proponemos, en las páginas que siguen: El ferretero de guardia.

01 • EL PROBLEMA

La respuesta existe, pero está en la página 127

VUESTRO CONTEXTO Ferreterías independientes y de barrio: fijación, pintura, electricidad, fontanería, jardín y herramienta, con el consejo del mostrador como lo que las distingue de la gran superficie y de la venta por internet.

- 01 La pregunta llega cuando la persiana ya está bajada: de noche, por WhatsApp, y la obra es a primera hora.
- 02 La respuesta está en la evaluación técnica europea del anclaje químico: 155 páginas en inglés, y la tabla del ladrillo hueco español en la 127.
- 03 Y lo que se lleva quien no pregunta, un taco de nailon, aguanta en ladrillo perforado de 0,13 a 0,50 kN según su propia tabla.

127

es la página de la ETA-20/0729 (155 páginas, en inglés) con la tabla del ladrillo hueco español

Horizontal perforated brick LLZ, EN 771-1:2011+A1:2015

Producer	e.g. Cerm
Nominal dimensions	[mm]
	length L 275
Mean gross dry density ρ	[kg/dm ³]
Mean compressive strength / Min. compressive strength single brick ¹⁾	[N/mm ²]
Standard or annex	EN 771-

Table C96.1: Installation parameters

Anchor rod	M6	M8
Perforated sleeve FIS H K	12x50	
Anchor rod with perforated sleeve FIS H K		
Max. installation torque	T_{inst} [Nm]	2
General installation parameters		
Edge distance	$C_{min} \parallel C_{dr}$	60
	$S_{min} II$	75
Spacing	$S_{dr} II$ [mm]	275
	$S_{min} \perp$	75
	$S_{dr} \perp$	130
Drilling method		
Hammer drilling with hard metal hammer drill		

FOTOGRAMA DEL VÍDEO • ETA-20/0729 (DIBT), TABLA C96.1, P. 127

LA PREGUNTA

¿Y si vuestro mostrador respondiera con la ficha, también de noche?

02 · LA SOLUCIÓN

El ferretero de guardia

Responde por WhatsApp, con el QR del mostrador o en vuestra web, solo con vuestro catálogo y las fichas de vuestros proveedores; cita la ficha o la norma de cada dato, deja los productos en el carrito para recogerlos por la mañana y os pasa lo que no consta.

- 01 La ficha y la norma de cada respuesta: la evaluación técnica del anclaje, la ficha de la pintura, el REBT o el real decreto; y lo que no sirve, con su porqué.
- 02 Lo vuestro: vuestro catálogo, vuestros precios y, si está en el sistema, vuestro stock; lo que no consta, os lo pasa con la pregunta y el teléfono del cliente.
- 03 La venta, en la misma conversación: los productos al carrito (y lo que falta, como la pistola del cartucho), recogida en tienda a primera hora, pagado o para pagar al recoger, y el aviso a vuestro móvil.

ASÍ TRABAJA

 ONELALIA · PARA FERRETERÍAS

EL CLIENTE, A LAS 21:15

WHATSAPP · CLIENTE · 21:15

Mañana cuelgo un toldo en una pared de ladrillo hueco. ¿Qué tacos uso?

QUÉ PIDE

Toldo

Ladrillo hueco

Exterior

LA FICHA: ETA-20/0729, LADRILLO HUECO ESPAÑOL

Tamiz FIS H 12x50 K

Varilla M8

Broca 12 mm · 55 mm

Par máx. 2 Nm

≥ 60 mm del borde

EL CURADO (TABLA B8.2)

5-10 °C

10-20 °C

90 min

60 min

Ladrillo húmedo el doble

EL CONTROL

⚠ El cartucho, a +5 °C como mínimo (notas de la tabla B8.2).

⚠ Si fuera una barandilla, el cálculo es de un técnico (ETA, anexo B 3).

Tres respuestas, cada una con su ficha

RECOMENDADO



fischer FIS V Plus + tamiz FIS H 12x50 K
 Con varilla M8: broca de 12 mm, 55 mm de profundidad, 2 Nm como máximo y a 60 mm del borde.
ETA-20/0729, tabla C96.1

TU STOCK · TU PRECIO

ALTERNATIVA EN INVIERNO

-10 °C

fischer FIS VW Plus High Speed
 Se coloca hasta a -10 °C y cura en 50 min entre 5 y 10 °C (el FIS V Plus, en 90).
ETA-20/0729, tabla B8.2

TU STOCK · TU PRECIO

PARA ESTO, NO



Taco de nailon fischer SX Plus
 En ladrillo perforado, de 0,13 a 0,50 kN según su propia tabla.
Tabla de cargas recomendadas del SX Plus

NO PARA UN TOLDO

¿Te lo dejo en el carrito para recogerlo mañana a las 9?

Sí, al carrito

Si son 3 soportes de 2 anclajes: 1 cartucho FIS V Plus · 6 tamices FIS H 12x50 K · 6 varillas M8

ESCENA ILUSTRATIVA · DATOS DE LA ETA-20/0729 (DIBT) Y DE LAS FICHAS DE FISCHER · STOCK Y PRECIO, LOS DE TU TIENDA

ESCENA ILUSTRATIVA · ETA-20/0729 (DIBT) Y FICHAS DE FISCHER; STOCK Y PRECIO, LOS DE VUESTRA TIENDA

FOTOGRAMA DEL VÍDEO

03 · EL IMPACTO

Lo que mediremos

Preguntas técnicas respondidas fuera de horario

Todas, con su ficha

Respuestas con su ficha técnica o su norma

100 %

Ventas cerradas en el carrito fuera de horario

Contadas desde el primer día

OBJETIVOS A MEDIR CON VUESTROS DATOS DESDE EL PRIMER MES · LOS REPASAMOS JUNTOS CADA MES

CÓMO TRABAJAMOS

Con vuestras fuentes

Trabaja con vuestros documentos y datos aprobados, y señala lo que falta en lugar de rellenarlo.

Cada dato, con su cita

Cada resultado enlaza el documento del que sale: se revisa en segundos y queda trazado.

La última palabra es vuestra

El sistema prepara la respuesta con su ficha y el carrito; lo que no consta, os lo pasa.

LA CUENTA

Se paga con 484 € de ventas al mes.

LO QUE CUESTA

168 €/mes

690 € de arranque en 36 meses + 149 €/mes

÷

EL MARGEN DE VUESTRO SECTOR

34,7 %

Comercio al por menor de ferretería, pintura y vidrio · margen aproximado, INE 2024

=

VENTAS AL MES PARA PAGARLO

484 €

unos 112 € a la semana

O con 9 horas de trabajo al mes (19,03 €/h, comercio al por menor).

Coste laboral por hora efectiva: INE, Encuesta Trimestral de Coste Laboral, media del 3T 2025 al 2T 2026 · jornada completa: 140,6 h efectivas al mes · margen: INE, Estadística Estructural de Empresas, Sector Comercio 2024

04 • CÓMO EMPEZAMOS

En marcha en una semana

Sin pruebas a medias: vuestro catálogo cargado y el WhatsApp funcionando en una semana. Desde el primer día responde con vuestras fichas y os pasa lo que no consta.



ANTES DE EMPEZAR

La demostración con tres preguntas de vuestro mostrador, preparada por nosotros



PRIMERA SEMANA

Vuestro catálogo, las fichas de vuestros proveedores, el QR del mostrador, el WhatsApp y el carrito



PRIMER MES

Las preguntas reales de vuestros clientes, revisadas con vosotros



CADA MES

Las preguntas que más llegan y lo que se ha vendido en el carrito

LA DEMOSTRACIÓN

Antes de vernos, la demostración con tres preguntas de vuestro mostrador y productos de vuestros proveedores.

LO QUE NECESITAMOS DE VOSOTROS

- La exportación del catálogo (o la lista de referencias y precios)
- Los proveedores principales, para cargar sus fichas
- Un móvil para el WhatsApp de la tienda y para recibir los pedidos
- Media hora para revisar juntos las primeras respuestas

CONDICIONES

Sin permanencia: se paga el mes en curso y lo podéis dejar cuando queráis, con vuestros datos exportables. El arranque se cobra al empezar. IVA no incluido.

05 · QUÉ SE CONTRATA

Arranque y cuota mensual

EL SERVICIO

CONCEPTO	QUÉ INCLUYE	CÓMO SE COBRA
Arranque	Vuestro catálogo, las fichas de vuestros proveedores, el QR del mostrador, el WhatsApp y el carrito con recogida en tienda, en una semana	690 €
Una tienda	Hasta 1.000 consultas al mes, el catálogo al día y soporte	149 €/mes
Dos tiendas o más consultas	Hasta 3.000 consultas al mes	249 €/mes

APARTE

CONCEPTO	QUÉ INCLUYE	CÓMO SE COBRA
Mensajes de WhatsApp	Según la tarifa de Meta para empresas	A coste

690 € de arranque y 149 €/mes (249 €/mes con dos tiendas o hasta 3.000 consultas). Sin permanencia, IVA no incluido.

EL SIGUIENTE PASO

Media hora en vuestra tienda: os enseñamos la respuesta con tres preguntas de vuestro mostrador y lo dejamos en marcha esa misma semana.

Joan Marín Pagès · onelalia.com
joanmarinpages@gmail.com · 656 361 755

**OneLalia.**